УДК 338.242
DOI 10.18101/2304-4446-2019-3-78-86

ФИНАНСИРОВАНИЕ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

© ***Чебуханова Лали Владиславовна***
аспирант,
Российский университет дружбы народов
Россия, 117198, г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6
E-mail: chebukhanova-lv@rudn.ru

В настоящее время недостаток финансирования малых и средних предприятий является актуальной проблемой. Развитие инновационной экономики напрямую зависит от инновационной деятельности малых и средних предприятий. Вместе с тем инновационные предприятия имеют меньше возможности получить внешнее финансирование из-за особенностей их функционирования. Великобритания является одной из ведущих стран по развитию инновационной экосистемы, а также финансовых инструментов для малых и средних предприятий. В стране действует большое количество специальных грантовых программ для поддержки инновационных стартапов. В рамках государственной поддержки малых и средних инновационных предприятий приняты специальные льготные режимы кредитования, а также налоговые стимулы для научной деятельности и увеличения венчурного финансирования. Великобритания является лидером европейского региона по развитию альтернативных источников финансирования, таких как онлайн-кредитование, краудфандинг и краудинвестинг, инвойс продажи и пр.
Ключевые слова: малые и средние инновационные предприятия; финансирование; инновации; гранты; альтернативное финансирование; онлайн-платформы.

Для цитирования:
Чебуханова Л. В. Финансирование малых и средних инновационных предприятий в Великобритании // Вестник Бурятского государственного университета. Экономика и менеджмент. 2019. № 3. С. 78–86.

Развитие инноваций является одним из приоритетных направлений государственной политики любой страны, так как они создают условия для развития как экономики, так и общества в целом. В современных экономических условиях основой инновационного развития являются малые и средние предприятия, которые являются технологическими лидерами в зарождающихся отраслях экономики, а также открывают новые сегменты рынка, создают производства, способствуя формированию совершенно новых научно-технологических укладов.

Для инновационного бизнеса наиболее проблемным является поиск источников стартового капитала для НИОКР и создания опытного образца. Деятельность инновационных предприятий связана с высоким риском [1], нередко отсутствием кредитной истории, поэтому получение финансирования из традиционных источников (банковские кредиты, инвестиционные фонды и пр.) достаточно затруднительно.

Финансовый кризис особенно сильно сказался на объемах кредитования МИП и внешнего финансирования, таким образом, необходимость диверсификации

инструментов финансирования инновационных предприятий стала актуальной [4]. Именно поэтому правительства всех стран пытаются найти наиболее эффективные способы обеспечения финансовыми ресурсами субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП).

Интересен опыт Великобритании по поддержке малого и среднего инновационного бизнеса. Согласно рейтингу европейских инновационных стран[1], Великобритания занимает одну из лидирующих позиций по инновационной экосистеме. Исходя из исследования Европейского инвестиционного фонда по доступу МСП к финансированию EIF SME Access to Finance Index 2018 Великобритания занимает первое место[2]. Только 6% предпринимателей в 2018 г. испытывали трудности с доступом к финансированию (сокращение на 11% за 10 лет)[3].

К концу 2018 г. в Великобритании насчитывалось 5,66 млн. малых и средних предприятий (99,9% всех предприятий в стране), а доля в ВВП составила 56,8%[4]. За 2017 г. малые и средние инновационные предприятия получили финансирование в размере 3,2 млрд фунтов (около 274,2 млрд р.).[5]

Государственные программы Enterprise Investment Scheme (EIS) and Venture Capital Trusts (VCTs) создали процветающее стартап-сообщество в Великобритании. На территории действует более 150 инкубаторов, которые предлагают инфраструктурную, а также финансовую поддержку и обучение для малых инновационных компаний, и 179 акселераторов, предлагающих долевое финансирование (5-10%) в размере от 10 до 30 тыс. фунтов, расширение контактов с бизнес-ангелами и менторство[6].

Вместе с тем наблюдается значительное отставание от США по показателю трансформации МИП в крупный бизнес, что указывает на неспособность малых предприятий использовать свой потенциал, и в конце концов они переходят в отрасль оптово-розничной торговли. Экономика Великобритании получает ущерб в виде недополученных налогов и сокращения рабочих мест. Также Великобритания уступает США по размеру венчурного финансирования в инновационные компании.

---

[1] European Innovation Scoreboard 2018 // European Commission. URL: https://ec.europa.eu/docsroom/documents/30183 (дата обращения: 24.12.2018).

[2] EIF SME Access to Finance Index — June 2018 update. URL: https://www.eif.org/news_centre/publications/eif-wp-49.pdf (дата обращения: 24.02.2019).

[3] Survey on the Access to Finance of Enterprises (SAFE) 2018 // European Commission. URL: https://ec.europa.eu/docsroom/documents/32765 (дата обращения: 24.02.2019).

[4] UK business; activity, size and location: 2018 // Office for National Statistics. URL: https://www.ons.gov.uk/businessindustryandtrade/business/activitysizeandlocation/bulletins/ukbusinessactivitysizeandlocation/2018 (дата обращения: 24.02.2019); SBA fact sheets // European Commission. 20.08.2018. URL: https://ec.europa.eu/docsroom/documents/32581/ attachments/29/translations/en/renditions/native.

[5] Financing growth in innovative firms: one-year on. October 2018. URL: https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/769428/Financing_growth_in_innovative_firms_one-year_on.pdf (дата обращения: 24.02.2019).

[6] 153 Business incubators for UK startups // Entrepreneur Handbook. March 2019. URL: https://entrepreneurhandbook.co.uk/incubation-centres/ (дата обращения: 28.02.2019).

После экономического кризиса в 2008 г. приоритетным направлением государственной политики в области МСП стал доступ к финансам. Основные действия были направлены на улучшение условий кредитования малых предприятий на базе банка British Business Bank (национальный банк развития бизнеса Великобритании). Также были использованы налоговое стимулирование и законодательные меры для внедрения альтернативных источников финансирования МСП и сокращения просроченных платежей поставщикам-малым предприятиям. За последние несколько лет правительство Великобритании реализовало значительное количество мероприятий для расширения доступа МСП к финансированию.

С августа 2016 г. в Великобритании наблюдалось значительное снижение ставок по банковским займам для МСП. Такую меру ввел национальный Банк Англии сразу после голосования по брекситу. Ключевая ставка снизилась до 0,25%[1], что повлекло за собой снижение процентных ставок по кредитам для МСП до 3–4%.

В Великобритании действует программа The prince's trust enterprise programme по финансированию молодых предпринимателей в возрасте 18–30 лет ('unbankable' youth), т. е. тех, которым банки не предоставляют кредиты на развитие бизнеса[2]. Данное финансирование дается для открытия и развития собственного бизнеса в форме грантов и кредитов сроком до 2 лет. Грант для открытия предприятия составляет 1000 фунтов (около 86,6 тыс. р.). Для инновационных предприятий предусмотрены кредиты на развитие в размере от 25 до 30 тыс. фунтов (более 2,5 млн р.) со ставкой около 6%. Данная программа не ограничивается только финансированием, также проводится обучение и бизнес-тренинги, развивается сеть контактов, бесплатно предоставляются рекламные услуги. Главным критерием участия является наличие инновационной идеи с потенциалом будущего роста.

В целях реализации государственного указа о предоставлении 75 тыс. займов для стартапов к 2020 г. произошло слияние British Business Bank и Start-Loans Company (государственная схема финансовой поддержки микробизнеса) в 2017 г. Преимуществом данного слияния стали объединение капитала, обмен опытом, упрощение процедуры нахождения кредита.

Для поддержки открытия нового бизнеса предусмотрена специальная кредитная программа Start Up Loan в размере от 500 фунтов до 25 тыс. фунтов (около 2,165 млн р.) сроком до 5 лет по ставке 6% годовых. Кредиты предоставляются только для новых предприятий или функционирующих не более 2 лет, имеющих четкий бизнес-план.

С 2012 г. кредиты были предоставлены более 61 тыс. предприятий в общей сумме 464,279 млн фунтов (около 39,8 млрд р.). Каждый фунт, выданный по кредиту данной программы, принес 3,3 фунта в ВВП Великобритании.

Был создан инвестиционный фонд Midlands Engine Investment Fund (MEIF) под управлением British Business Bank и при поддержке Европейского фонда ре-

[1] Bank of England cuts Bank Rate to 0.25% and introduces a package of measures designed to provide additional monetary stimulus. URL: https://www.bankofengland.co.uk/monetary-policy-summary-and-minutes/2016/mpc-august-2016 (дата обращения: 28.02.2019).

[2] Prince’s Trust grants and loans. URL: https://startups.co.uk/the-princes-trust-grants/ (дата обращения: 03.04.2019).

гионального развития. MEIF реализует несколько направлений финансовой поддержки МСП.

Малым предприятиям предоставляются кредиты от 25 тыс. до 150 тыс. фунтов (около 12,75 млн р.). В целях расширения малого предприятия быстрорастущие могут получить кредит от 100 тыс. фунтов до 1,5 млн фунтов (около 127,5 млн р.).

MEIF также предоставляет венчурное финансирование на ранней стадии для «доказательства концепции» до 750 тыс. фунтов (около 63,7 млн р.), чтобы помочь запуску компаний или продуктов. Кроме того, MEIF предоставляет венчурное финансирование на поздних этапах деятельности МСП, а также для МСП с высоким потенциалом роста в размере до 2 млн фунтов (около 167 млн р.).

Правительство на своем сайте запустило онлайн-инструмент[1], который позволяет узнать среднее время оплаты счетов крупными предприятий своим поставщикам, а также количество просроченных платежей. С 2016 года крупные предприятия обязаны каждые полгода отчитываться о своей деятельности, условиях работы с поставщиками, способах оплаты и пр. Такой инструмент был запущен для МСП с целью принятия ими решения о целесообразности работы с теми или иными предприятиями. Данная практика позволит малому и среднему бизнесу упростить свою деятельность, а также избегать кассового разрыва и невозможности быстрого аккумулирования финансовых ресурсов, что может пагубно сказаться на росте предприятия.

В конце 2017 г. введена новая должность Уполномоченного по делам малого бизнеса для решения вопросов о несвоевременных платежах и о недобросовестных платежных операциях в частном секторе. Малые предприятия могут подавать свои жалобы по данному направлению онлайн на сайте Уполномоченного, а тот, в свою очередь, предоставляет свои рекомендации и информирует их об их правах.

В целях поддержки малых инновационных предприятий Правительство Великобритании запустило в 2017 г. специальную 10-летнюю программу Patient Capital Review в целях получения МИП долгосрочного финансирования для их дальнейшего роста в размере более 27 млрд долл.[2]

Финансирование программы Patient Capital Review происходит не только за счет государственного бюджета, но и из 18 фондов-участников программы. Также Министерство внешней торговли в течение 5 лет вложит в реализацию программы более 1 млрд фунтов. Реализация данного плана происходит через British Business Bank, который организовал открытие специальных венчурных фондов для обеспечения долгосрочным финансированием: the Managed Funds programme (фонд фондов), the Regional Angels programme, and the National Security Strategic

[1] Check when large businesses pay their suppliers // GOV.UK. URL: https://www.gov.uk/check-when-businesses-pay-invoices (дата обращения: 03.04.2019).

[2] Patient Capital Review. URL: https://www.britishpatientcapital.co.uk/about/ (дата обращения: 03.04.2019).

Investment Fund (NSSIF), The British Business Bank's Enterprise Capital Funds (ECF)[1].

Для того чтобы увеличить ежегодное финансирование инновационных предприятий на 4–6 млрд долл., предусмотрено три направления программы:

1) более тщательные финансовые проверки фирм, уже получающих финансирование для выявления его нецелевого использования;

2) дополнительное финансирование быстрорастущих инновационных предприятий;

3) дополнительное финансирование малых инновационных предприятий на базе вузов, имеющих высокий потенциал роста или требующих значительных капиталовложений.

Помимо данной программы в 2017 г. Правительство Великобритании предоставило возможность для пенсионных фондов инвестировать в малые инновационные предприятия. Были приняты специальные законодательные акты, а доступ к данной операции был дан только крупнейшим пенсионным фондам: Aviva, HSBC, L&G, NEST, The People's Pension, Tesco Pension Fund через банк British Business Bank. К 2025 г. в рамках данной программы МИП должны получить более 1,35 триллиона долл. В 2017 году пенсионные фонды обеспечили 40% всего поступившего капитала в венчурные фонды[2].

Последние из указанных мер позволили расширить использование венчурного финансирования инновационными компаниями. В свете возможности выхода Великобритании из Евросоюза и потери дополнительных источников финансирования от европейских финансовых институтов (в основном венчурный капитал приходил от Европейского инвестиционного фонда) докапитализация национальных фондов является наиболее актуальной. В 2017 г. объем поступлений в венчурные фонды составил 770 млн фунтов, 34% из которых были от частных инвесторов, 15% — от государственных органов, 13% — от корпоративных инвесторов.

Объем венчурного финансирования в инновационные компании достиг в 2017 г. 820 млн фунтов (около 69,6 млрд руб.), более половины — из фондов Великобритании (463 млн фунтов). Это наилучший результат после кризиса 2008 г. За год на 36% увеличилось количество инновационных предприятий, получивших финансирование (485 предприятий). В разрезе стадий развития инновационных предприятий венчурное финансирование в 2017 г. показало следующие результаты. Предприятия на посевной стадии получили 56 млн фунтов, показав рост финансирования на 300%. Предприятия на ранней стадии получили 313 млн фунтов (увеличение в 2 раза). Предприятия на стадии стартапа получили финансирование в размере 84 млн фунтов, на 75% больше, чем в 2016 г. Наименьший

[1] Patient Capital Review. Industry Panel Response. October 2017. URL: https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/661397/PCR_Industry_panel_response.pdf (дата обращения: 03.04.2019).

[2] BVCA Report on Investment Activity 2017. URL: https://www.bvca.co.uk/Portals/0/Documents/Research/Industry%20Activity/BVCA-RIA-2017.pdf?ver=2018-07-05-190000-180&timestamp=1530813602675 (дата обращения: 03.03.2019).

рост показало финансирование предприятий на более поздних стадиях, увеличившись на 10%, при этом показав наибольший объем — 366 млн фунтов[1].

Традиционно, наибольший объем венчурного финансирования приходится на отрасли ИКТ (в 2017 г. — 31%), биотехнологий и здравоохранения (16%).

Великобритания также располагает наиболее зрелым рынком бизнес-ангелов в Европе[2], в то же время являясь растущим для этой страны.

Объем ангельского финансирования [2] является наибольшим среди всех стран Европы, увеличившись на 9,2% по сравнению с 2016 г. и достигнув в 2017 г. 107,7 млн евро (около 7,8 млрд р.). Инвестиции получили 864 компании, наиболее предпочтительными отраслями для финансирования являлись здравоохранение и медицина (27%), биология (26%), финтех (25%), программное обеспечение и услуги (24%)[3].

Правительство Великобритании предпринимает меры по стимулированию инновационного бизнеса посредством налоговой политики. Налог на прибыль с 2017 года снизился до 19%, а с 2020 г. будет составлять 17%. Для малых и средних инновационных компаний предоставляется широкий круг налоговых льгот — сокращение налогооблагаемой прибыли на 230% от суммы понесенных расходов (100% расходов на НИОКР + 130% остальных расходов), убыточным предприятиям — налоговый кредит до 14,5% от понесенного убытка.

Для инвесторов также предусмотрены налоговые стимулы. Так, с 2011 г. действует налоговая льгота Seed Enterprise Investment Scheme (SEIS)[4] для инвесторов, финансирующих инновационные предприятия, высокорисковые стартапы. Критерием получения является размер финансирования по программе 100 тыс. фунтов в год и получение доли в компании не больше 29%. В настоящее время льгота по налогу на прибыль составляет 45% от первоначальных инвестиций. В случае если инвестор решил продать свою долю в финансируемом предприятии после 3-летнего венчурного финансирования, инвестор полностью освобождается от полученного дохода от продажи акций. Если инвестор получает внешнее финансирование и решил вложить их в инновационное предприятие по схеме SEIS, то сумма первоначальных вложений инвестора для включения в налогооблагаемую базу уменьшается на 50%. В случае если венчурное финансирование не принесло доход, государство в целях возмещения убытков зачитывает инвестиции в счет уплаты налогов. Также инвесторам предоставляется 100%-ная

---

[1] BVCA Report on Investment Activity 2017. URL: https://www.bvca.co.uk/Portals/0/Documents/Research/Industry%20Activity/BVCA-RIA-2017.pdf?ver=2018-07-05-190000-180&timestamp=1530813602675 (дата обращения: 03.03.2019).

[2] UK Business Angel Market. British Business Bank. 19.06.2018. URL: https://www.british-business-bank.co.uk/wp-content/uploads/2018/06/Business-Angel-Reportweb.pdf (дата обращения: 04.03.2019).

[3] EBAN StatisticsCompendium European Early Stage Market Statistics 2017. URL: http://www.eban.org/wp-content/uploads/2018/07/EBAN-Statistics-Compendium-2017.pdf (дата обращения: 03.03.2019).

[4] Use the Seed Enterprise Investment Scheme to raise money for your company // GOV.UK. URL: https://www.gov.uk/guidance/venture-capital-schemes-apply-to-use-the-seed-enterprise-investment-scheme (дата обращения: 03.03.2019).

налоговая льгота на наследство через два года после финансирования инновационного предприятия.

Великобритания является лидером среди европейских стран по использованию альтернативного финансирования [3] (посредством онлайн-платформ) малых предприятий. В 2017 г. рынок онлайн-финансирования достиг более 6,19 млрд фунтов (около 524,3 млрд р.), 68% из которого приходился на финансирование стартапов и МСП — 29 500 предприятий. 90% финансирования было долговым, остальное приходилось на долевое финансирование и безвозмездное. 9,5% всех кредитов, выданных субъектам МСП, были предоставлены с помощью онлайн-платформ[1]. С 2014 г. рынок онлайн-финансирования в Великобритании увеличился практически в 6 раз.

Наиболее популярными инструментами онлайн-финансирования в Великобритании в 2017 г. стали P2P-кредитование (более 4,66 млрд фунтов, около 398,6 млрд р.), инвойс-продажи (787 млн фунтов), краудинвестинг (333 млн фунтов), краудфандинг в сфере недвижимости (211 млн фунтов), продажа долговых обязательств (72 млн фунтов), краудфандинг (85 млн фунтов).

Примечательно то, что онлайн-кредитование малых предприятий намного выше, чем объем традиционного кредитования. Что могло послужить этому?

Во-первых, сложные экономические условия, так как угроза Брексита заставляет финансовые институты ужесточать условия получения кредитов, снижать возможный риск. Все это снижает объемы получаемых финансовых средство малыми предприятиями из традиционных источников.

Во-вторых, правительство Великобритании еще в 2013 г. высказало необходимость развития альтернативных источников финансирования для малых предприятий, в особенности платформ P2P и краудфандинга, которые смогут создать конкуренцию в банковском секторе Великобритании[2].

Государственное регулирование рынка альтернативного финансирования направлено на защиту потребителей, улучшение конкуренции в этой области, а также на повышение доступности и прозрачности их использования. Надзор за онлайн-платформами с 2014 г. возложен на Управление по финансовому регулированию и надзору Великобритании (Financial Conduct Authority (FCA)) (ранее — на Управление добросовестной конкуренции, Office of Fair Trading). Все онлайн-платформы подлежат авторизации, должны отвечать определенным[3] требованиям.

С 2014 г. реализует проект FCA Innovate с целью расширения инструментов онлайн-финансирования, тестирования новых продуктов с реальными потребителями (регулятивная «песочница» (Regulatory sandbox)), а также предлагает консультации и обучение по функционированию на рынке, снижению издержек и пр.

---

[1] 5th UK Alternative Finance Industry Report [Электронный ресурс] // University of Cambridge. URL: https://www.jbs.cam.ac.uk/faculty-research/centres/alternative-finance/publications/5th-uk-alternative-finance-industry-report/#.XIlU61PVKUk (дата обращения: 03.03.2019).

[2] Parliamentary Commission on Banking Standards: “Changing Banking for Good” (57) [Электронный ресурс]. URL: https://www.parliament.uk/documents/banking-commission/Banking-final-report-vol-ii.pdf (дата обращения: 05.03.2019).

[3] URL: https://www.fca.org.uk/firms/apply/small-payment-institution-spi-small-emi (дата обращения: 05.03.2019).

С целью увеличения количества инвесторов в онлайн-платформах кредитования с 2016 г. было разрешено вкладывать средства с индивидуального сберегательного счета (Cash ISA) в сберегательный счет для P2P-кредитования (Innovative Finance ISA, IFISA[1]). В Великобритании средства, вложенные в ISA, не облагаются налогами на прибыль или пророст капитала. Предельный размер вкладываемых средств для налогового вычета ISA — 20 тыс. фунтов в год (около 1,7 млн р.). По программе IFISA работают определенные онлайн-платформы P2P (в настоящее время их 23), предоставляющие среднюю доходность 5–6%. Более того, согласно принятому в 2016 г. закону продажа долговых ценных бумаг также была включена в IFISA[2]. Принятие IFISA стало одним из ключевых механизмов, увеличивших рынок онлайн-финансирования в Великобритании.

В 2018 г. был принят закон[3], упростивший доступ малого бизнеса к инвойс-финансированию. До 2018 г. инвойс-продажа была невозможна, если одна из сторон не давала на это согласия. С 1 января 2019 г. малые предприятия и финансовые инвесторы могут игнорировать это несогласие на уступку. Исключение составляют контракты на предоставление финансовых услуг. Этот шаг позволит снизить финансовые риски как для малых предприятий, так и для тех, кто предоставляет финансирование. Такая секьютиризация сделок позволит увеличить сумму предоставляемого финансирования.

Таким образом, изученные меры и инструменты финансирования малых и средних предприятий в Великобритании дают эффективный результат, позволяя Великобритании оставаться на лидирующих позициях в международных инновационных рейтингах и привлекая большое количество молодых предпринимателей в страну. В настоящее время нестабильная экономическая ситуация негативно отражается на объеме инвестиционных средств, поступающих в Великобританию. Поэтому правительственные меры направлены на расширение доступа малого и среднего предпринимательства к дополнительному финансированию. Это привело к тому, что Великобритания стала крупнейшим рынком альтернативного финансирования в Европе, а большинство предпринимателей не испытывает трудностей с доступом к источникам финансирования.

Литература

1. Азимина Е. В. Актуализация подходов к идентификации рисков инновационной деятельности // Теория и практика общественного развития. 2017. № 10. С. 35–41.

2. Гайсумов А. С., Старыгина А. М., Челомбицкая О. В. Формирование инновационной экономики и предпринимательства на основе знаний: теория и практика : монография. Рост. социал.-экон. ин-т. Ростов н/Д: РСЭИ, 2015. 170 с.

[1] The Innovative Finance ISA [Электронный ресурс]. URL: https://innovativefinanceisa.org.uk/the-isa/ (дата обращения: 05.03.2019).

[2] Draft Legislation to Include Bonds and Debentures in IFISA. August 13th, 2016 [Электронный ресурс]. URL: https://innovativefinanceisa.org.uk/draft-legislation-include-bonds-debentures-ifisa/ (дата обращения: 07.03.2019).

[3] The Business Contract Terms (Assignment of Receivables) Regulations 2018 [Электронный ресурс]. URL: http://www.legislation.gov.uk/ukdsi/2018/9780111171080/contents (дата обращения: 07.03.2019).

3. Ершов Д. Н. Альтернативные источники финансирования и инструменты для малых предприятий: зарубежный и российский опыт // Российское предпринимательство. 2018. Т. 19, № 5. С. 1391–1408.

4. Семеко Г. В. Финансирование мелких и средних предприятий: доклад ОЭСР 2016 г. Financing SMEs and enterprieneurs 2016: an OECD Scoreboard / OECD. 2016. 580 p. — Mode of access: http://www.oecd-ilibrary.org/fr/industry-and-services/financing-smes-and-entrepreneurs-2016_fin_sme_ent-2016-en;jsessionid=b6enrkdlkhifn.x-oecd-live-03 // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Сер. 2. Экономика. 2017. № 2. С. 76–83.

FINANCING FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED INNOVATION ENTERPRISES IN THE UNITED KINGDOM

Lali V. Chebukhanova
Research Assistant,
Peoples' Friendship University of Russia (RUDN)
6 Miklukho-Maklaya St., Moscow 117198, Russia
E-mail: chebukhanova-lv@rudn.ru

A lack of financing for small and medium-sized enterprises is an urgent problem today. Innovative economy development directly depends on the innovative activity of small and medium-sized enterprises. At the same time, innovative enterprises have little opportunities to get external financing due to their peculiar workings. The UK is one of the leading countries with the innovative ecosystem and developing financial instruments for small and medium-sized enterprises. The country has a large number of special grant programs to support innovative startups. Under government support for small and medium-sized innovative enterprises, special preferential lending regimes, as well as tax incentives for research activity and increase of venture financing were adopted. The UK is a leader of the European Region in development of alternative sources of financing, such as online lending, crowdfunding and crowdinvesting, invoice sales, etc.
Keywords: small and medium innovative enterprises; financing; innovations; grants; alternative financing; online platforms.