

[中] 周天河*. 九十年代在俄罗斯远东地区创建中俄合资企业的条件

学术论文

UDC 334(571.6)

DOI 10.18101/2949-1657-2023-1-79-82

九十年代在俄罗斯远东地区创建中俄合资企业的条件

[中] 周天河*

俄罗斯布拉戈维申斯克国立师范大学历史系俄罗斯阿穆尔布拉戈维申斯克
(675000)

摘要: 本文考察了 1990 年代在俄罗斯远东地区建立俄中企业的条件、经营活动的形式和特点。

关键词: 俄罗斯远东、俄中企业、中国投资企业

供引用

周天河. 九十年代在俄罗斯远东地区创建中俄合资企业的条件// 东方向量: 历史、社会、国家, 2023; 1: 79-82 (俄文版)

经过 1980 年代后期的长期对抗。俄中关系进入新阶段。在中国和俄罗斯，都处于改革时期，与之相关的国内政治目标在很大程度上决定了大国在外交政策中的地位。在苏联，宣布了“新思维”政策，采取了“改革”和“公开”的路线。在中国，“改革开放政策”的成功很大程度上取决于国际局势的稳定，因此对战争与和平问题的处理方式进行了修正。戈尔巴乔夫所倡议的解决两国外交政策分歧得到了北京的支持，并促成了两国关系正常化的开始。

戈尔巴乔夫的访问证实了正常化的事实。1989 年 5 月，戈尔巴乔夫访华。两国领导人签署联合公报，宣布两国和平共处五项原则，同意削减苏中边境附近的武装力量，并准备解决苏中边境问题。毫不夸张地说，这是两国关系的突破。在中国领导人回访莫斯科期间（李鹏于 1990 年 4 月和江泽民于 1991 年 5 月）签署了关于科学和经济合作、空间研究合作的政策文件，进一步推动了外交接触和对未来友好合作进行了展望。

根据拉林教授的研究，“自 80 年代末以来，俄罗斯和中国这两个大国之间的新一轮竞争已经开始”，尽管竞争对手“发现自己处于不同的境地”和“改变了战术”，但他们的目标和战略保持不变。同时，前 10 年可以称为“探索”或“瞄准”。他们通过“显然不支持俄罗斯”，失去了主动权和空间。造成这种情况的最重要原因是，在“新政治思想”时期，苏联放弃了其在东亚的“破坏性角色”，太平洋政策概念的建设性部分从未发展[2]。新出现的区域间合作问题“任由当地解决方案摆布”，缺乏形成边界关系机制导致了 1990 年代的边境状况。其特点是“穿梭”贸易和易货交易蓬勃发展，边境地区之间的贸易缺乏国家监管。俄罗斯政府和远东地方当局追求不同的利益：在地区层面，他们寻求发展大公司和企业

*作者简介：周天河，男，中国人，历史系博士。

之间的合作，但由于客观原因，这种互动形式在实地无法实现。反过来，北京并没有很重视，当然也没有将发展与远东地区的关系列为优先领域。出现了一个矛盾的困境——边界对贸易、经济、文化和其他合作开放，但既不是“从上”（在地区层面，在概念和战略层面），也不是“从下”（在法律法规层面）没有必要的支持和基础。这尤其导致在区域间层面缔结了大量协议、条约和意向协议（其中大部分仍停留在纸面上），并积极利用中国资本创建企业。据中国统计，1997年初在俄罗斯有1500多家合资企业，1998年底有1300多家这样的企业[1]。据俄罗斯统计，1995年在远东南部（滨海边疆区、阿穆尔州和哈巴罗夫斯克边疆区）有400多个（全俄罗斯——1500左右）[2]，但他们经常被证明是公司——“临时”是为了完成单一交易而创建的，不符合俄罗斯立法的要求，并很快被清算。

于是，1992年10月17日，在哈巴罗夫斯克签署了关于设立和管理俄中合资企业“俄中合资公司”辽哈“的组成协议。该协议是由有限责任合伙企业在俄方签署的。“堡垒”（哈巴罗夫斯克）由总经理 E.M. Shishkin 和俄罗斯联邦公民 G.P. Zhuk 代表，中方——由张群宇副总经理代表的辽宁省（中国）食品行业外贸公司。公司成立是为了组织批发和零售贸易、食品生产和销售、“投资和对外经济活动”。企业的活动是在自给自足和全成本核算的基础上进行的。企业注册资本达1000万卢布，其中俄罗斯参与者的份额为30%（300万卢布），其中合伙企业“堡垒”——200万卢布，G.P. Zhuk——100万卢布，中方参与股份——70%（700万卢布）。中方参与者捐赠了商品和食品；俄罗斯参与者——现金（分别为20万卢布和10万卢布），以及使用存储设施、提供电力和公用设施。一名俄罗斯公民被任命为总经理，一名中国公民被任命为副总经理。企业章程经企业参股东大会签署通过[3]。

有趣的是，俄罗斯参与者提供了对数据——经济、法律和信。这项职责委托给 Fort 企业，该企业于1992年2月24日在哈巴罗夫斯克成立，是一家封闭式股份制公司，并宣布其活动范围非常广泛，即：提供投资领域的咨询和参考服务，对外贸易和法律，合同保证的执行，旅游组织，消费品和食品生产，贸易和中介以及对外经济活动，投资活动，以及在法院、仲裁法院保护客户的民法利益、仲裁法院和行政机构。企业注册资本达5万卢布[4]。

俄罗斯联邦企业的参与者是来自中国的全联盟“Isotop”联盟的哈巴罗夫斯克企业——黑龙江省鸡东县商业经济贸易公司。中国公司注册资本100万元10万元，经营范围相当广：公司从事食品、农产品、机械设备、电子、木材、轧材等市场营销。俄罗斯企业“Isotop”是在1973年成立的全联盟“Isotop”哈巴罗夫斯克跨地区企业的基础上，于1992年11月26日注册为地区企业。是俄罗斯联邦原子能部全联盟协会“同位素”的一部分；他活动的主要主题是在原子科学和技术、核、同位素、环境和医疗仪器领域引入服务和工作，以及在测量辐射场方面满足该地区国民经济的需求、防护设备和设备、诊断设备和装置。1992年9月，获俄罗斯联邦原子能部批准，在俄罗斯哈巴罗夫斯克地区企业的基础上，与黑龙江省冀东县商务厅经济贸易公司成立合资企业。“同位素”在新的社会

[中] 周天河*. 九十年代在俄罗斯远东地区创建中俄合资企业的条件

经济条件下, 将从其他供应商处获得的服务和货物等在贸易、进出口等领域提供分销和经销商服务、营销和中介服务增加为对象。活动 [5]。显然, 中俄合资公司的成立是自发的, 而且是在地方当局对此毫无准备的情况下发生的, 没有俄罗斯方面积累的私人资本, 即在企业的基础上各个方向, 最初的活动远不是民品交易、消费和创业。

因此, 在社会经济和政治条件发生变化的情况下, 在边境地区一个全新的情况下, 当边境失去了一些屏障功能并获得了联系功能时, 合资公司就诞生了。应该指出的是, 它获得联系功能是由于高层政治领导人之间的协议, 而不是由于“自下而上”向开放的渐进式进步运动的结果, 由于边界领域的重大制度不确定性, 导致了到创业、调解、穿梭运营等的混乱浪潮。中俄联合企业的创建作为一个整体, 也应该被描述为一个松散有序、混乱的跨境互动过程, 这是在远东地区发展缺乏共同理念的背景下发生的, 太平洋政策的不成熟战略。这一过程旨在获得一时的利润, 因此在发展中俄经贸关系、俄罗斯经济或改善俄罗斯远东地区的福利方面没有发挥任何重要作用领土。

参考文献:

1. 拉林 V.L. 在觉醒龙的阴影下: 20-21 世纪之交的俄中关系。— 符拉迪沃斯托克: 达尔瑙卡, 2006 年。— 424 页。
2. 拉林 V.L. 1990 年代上半叶的中国和俄罗斯远东地区: 区域互动问题。— 符拉迪沃斯托克: 达尔瑙卡, 1998 年。— 284 页。
3. 哈巴罗夫斯克边疆区国家档案馆。F-1399。哈巴罗夫斯克边疆区注册局, 负责法人的国家注册。目录 9。D.1306。俄中合资企业“俄中合资公司”辽哈“(1993-1996) 注册文件。10-25 页, 40-45 页。
4. 哈巴罗夫斯克边疆区国家档案馆。F-1399。哈巴罗夫斯克边疆区注册局, 负责法人的国家注册。目录 9。D.1306。俄中合资企业“俄中合资企业”辽哈“(1993-1996) 注册文件。27-39 页。
5. 哈巴罗夫斯克边疆区国家档案馆 F-1399。哈巴罗夫斯克边疆区注册局, 负责法人实体的国家注册。目录 9。D.1482。俄中合资企业“吉利”(1992-1997) 注册档案。5-6 页, 21-31 页。

文章于2023年01月09日提交; 2023年01月24日审核通过; 2023年01月26日接受出版

FEATURES OF CREATING RUSSIAN-CHINESE JOINT VENTURES IN THE RUSSIAN FAR EAST IN THE 1990s

Zhou Tianhe
Research Assistant,
Blagoveshchensk State Pedagogical University
104 Lenina St., Blagoveshchensk 675000, Russia
nmqhwss@mail.ru

Abstract. The article discusses the features of creating Russian-Chinese joint ventures in the Russian Far East in the 1990s. We have analyzed the prerequisites, specifics and special aspects of activities of the enterprises. The relevance of the study lies in the consideration of the first experience of joint activities of Chinese and Russian enterprises after socio-political reforms in these countries. These were new mechanisms and ways of interaction, which made it possible to create a basis for the development of cooperation between countries.

Keywords: the Russian Far East, Russian-Chinese enterprises, enterprises with Chinese investments.

For citation

Zhou Tianhe. Conditions for Creating Russian-Chinese Joint Ventures in the Russian Far East in the 1990s. *Oriental Vector: History, Society, State*. 2023; 1: 79–82 (In Russ).

The article was submitted 09.01.2023; approved after reviewing 24.01.2023; accepted for publication 26.01.2023.